



PRESSEINFORMASJON

Data Design System oppnådde rekordomsetning på ISH Frankfurt

Høydepunkt på messen: Den nye versjonen DDS-CAD 6.4 og DDS-CAD Building

Ascheberg, 22. mars 2007

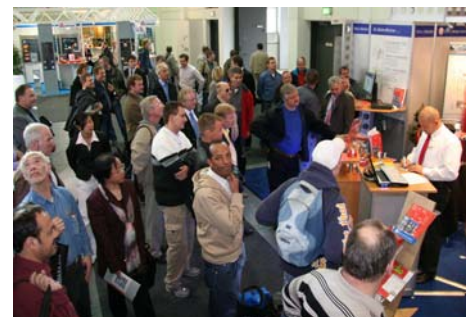
Det viktigste bransjetreffet i 2007 for bygningsfag og tekniske fag lukket dørene den 10. mars. ISH 2007, en verdensledende messe innen bad, bygnings-, energi- og klimateknikk avsluttet med en sensasjonell rekord på 215.378 besøkende. Også softwarefirmaet Data Design System (DDS) oppnådde i år en stigning på 260% i forhold til 2005. "Vi kunne avslutte med rekord i direkte messeomsetning og gleder oss stort over den uvanlige suksessen. I alt besøkte mer enn 1.047 interessenter og kunder vår messestand", forteller markedsdirektør Nils Kverneland.

På messestanden tiltrekkes fagfolkene av den store DDS prosjektor-veggen som er synlig på lang avstand. Om det handler om presentasjon av en bygningskonstruksjon i 3D, planlegging av komplekse tekniske installasjoner med den nye varmebehovsberegningsmodulen EN 12831, en tverrfaglig kollisjonsberegning eller energisimulering, vekker det interesse hos de besøkende. „Det spesielle med denne messen er, at vi her kommer i kontakt med kompetente interessenter, planleggingsingeniører, fagfolk fra industri, forbund, grossisthandel, undervisning, eiendomshandel, såvel vom håndverkere i bransjene varme, sanitær, klima og elektro“, fortsetter Nils Kverneland, og gleder seg sammen med sitt team over en suksessfull messeopptreden.

På ISH messen kunne man være vitne til flere verdenspremierer hos DDS. Den nye versjonen DDS-CAD 6.4 ble presentert live. DDS begeistret de interesserte med et nytt produkt. **DDS-CAD Building** kunne kjøpes til en messepris på 980 € - DDS er sikret et gjennombrudd innen lavprissegmentet med dette geniale produktet. På grunn av den store etterspørselen ble messetilbudet forlenget til 31.04.07.



DDS oppnådde rekordomsetning på ISH-2007



DDS oppnådde rekordomsetning på ISH-2007



Et høyt motivert og suksessfullt messeteam betjente de besøkende på DDS sin messestand. Hundrevis av DDS kunder, som besøkte standen som positive multiplikatorer, ga bedriftens konsept rett. „Det gleder oss alltid å kunne ønske så mange tilfredse kunder velkommen til vår messestand,“ forteller Gundolf Roth, salgs- og programleder i DDS. „Mange av våre kunder bekrefter at våre programmer kan inngå som et effektivt markedsføringsinstrument gjennom de integrerte, automatiske visualiseringsmulighetene.

De anskuelige 3D presentasjonene formidler til oppdragsgiverne hvordan et byggeoppdrag utvikler seg. I rådgivningssamtaler glir en og annen håndverker inn i rollen som „salgsperson“ og kan dermed øke sitt oppdragsvolum gjennom denne nye bevisstjørelsen på salg. Dette er imidlertid ikke lenger alt, da enda en fordel med vår tverrfaglige CAD software er muligheten for å optimere planleggingsprosessen. Tilbud og produksjonsunderlag blir for det meste generert automatisk. Våre kunder vet å verdsette mulighetene for gjennomgående dokumentasjon, fordi dette medfører en større sikkerhet i planleggingen, beretter Gundolf Roth videre.

Data Design System

Navnet Data Design System har gjennom mer enn 20 år stått for presisjon, kvalitet og oppfinnerånd. DDS ble opprettet i Norge i 1984 som et aksjeselskap og er i dag et av de ledende softwareselskaper innen sin målgruppe, med mer enn 12.000 installerte lisenser over hele Europa. Planleggingsfirma, håndverksbedrifter, bygningsforvaltning, industri og opplæringsinstitusjoner er typiske kunder, som profitterer på 25 års utviklingserfaring og sikkerhet i en internasjonalt foretak med en solid finansiell basis.

DDS-CAD-pakken, spesielt for planlegging av elektroinstallasjon, automasjon, varme og sanitær såvel som klima, ventilasjon og energisimulering, tilbyr individuelle, modulære systemløsninger med et utmerket forhold mellom pris og ytelse.

Ytterligere informasjon:

www.dds.no